



営業部(大阪) 2024年入社社員



主な仕事内容

広告代理店を通して、大阪エリアのクライアントへ広告枠の提案・販売を行っています。クライアントに「テレビの持つ力」を実感していただき、満足していただける提案が出来るよう、日々奮闘しています。

とある日のスケジュール

- 9:30 出社、メール対応など内勤業務
- 12:00 昼食
- 13:00 代理店を訪問し、営業活動（外勤）
- 18:00 帰社、メール対応など内勤業務
- 19:00 退社

仕事におけるやりがい

日々の努力の積み重ねが、「発注」という形で実を結んだ瞬間の嬉しさや達成感が、毎日の大きな原動力になっています。また、系列局を中心に全国各地のテレビ局の方々と関わることができる点も、支社ならではのやりがいです。



支社の役割と系列局との関わり

IAT本社は盛岡市にありますが、仙台・東京・大阪にも支社があり、営業・情報収集・ネットワーク構築の拠点として岩手朝日テレビの事業活動を支えています。

また、全国各地にあるテレビ朝日系列局との連携を大切に、情報共有や企画協力を通じて、より質の高い番組制作や広告展開を実現しています。地域の枠を越えたネットワークを活かし、岩手の魅力を全国へ発信する役割も担っています。

こんな仕事もやっています！

クライアントの工場見学や文楽鑑賞など、知見を深める様々な会にも参加しています。大阪・関西万博開催時には会場を訪れて国内外の企業・自治体による取り組みや最新のプロモーション事例を調査し、今後の番組企画および営業戦略への活用を目的に情報収集を行いました。



お休みの日の過ごし方

学生時代からの友人と食事やショッピングに出かけたり、系列局の先輩方とご飯やゴルフを楽しんだりしています。

就活生へのメッセージ

IATへ入社した際は、ぜひ一緒に楽しいこと、面白いことをたくさん考え、形にしていきましょう！入社後は、ぜひ気軽に声を掛けて下さい。お会いできるのを楽しみにしています！